



Samsun Citroen Bayisi Oksan Otomotiv – İsmail Okutgen ile kahvaltı ve sohbet



Samsun Mercedes Bayisi Mengerler – Genel Müdür Özkan Demir ile sohbet



Samsun Renault Bayisi Aziz Atik - Aziz Atik ile sohbet

Toplantının açılış konuşmasını yapan Otomotiv Yetkili Satıcıları Derneği (OYDER) Yönetim Kurulu Başkanı Ziya Alp Gülan, “Özellikle son beş yıldır hafif ticari araç satışlarında büyük bir düşüş yaşıyorduk. Buna K1, K2, SRC ve Psikoteknik Analiz gibi belgeler neden oluyordu. Geçen yılın son üç ayında K2 Belgesi'nin fiyatının indirilmesi ile birlikte hafif ticari araç satışlarında bir hareket başladı” dedi.

Otomotiv Yetkili Satıcıları Derneği Başkanı Z. Alp Gülan, ekonomik ömrünü tamamlamış araçların dönüştürülmesinin çevre ve güvenlik açısından büyük yararlar sağlayacağını belirtti. Gülan, Türkiye’de trafiğe kayıtlı otomobil ve hafif ticari araçların ortalama yaşının 12, ağır vasıtalar dahil edildiğinde bu rakamın 16 olduğunu belirtti. Gülan, Batı Avrupa ülkelerinde ortalama araç yaşının ise 7 olduğunu ifade etti. Z. Alp Gülan, Türkiye’de 20 yaş üstünde 1 milyon 650 bin adet otomobil ve 230 bin adet hafif ticari araç olduğuna işaret



Manheim Türkiye Genel Müdürü H. Zafer Terzioğlu

OYDER Samsun Diyalog Toplantısı'nda konuşan Manheim Türkiye Genel Müdürü H. Zafer Terzioğlu Manheim hakkında bilgiler verdi. Borusan Holding ve Cox Automotive USA ortaklığı ile 2008 yılında kurulduğunu dile getiren H. Zafer Terzioğlu, "Online ve fiziki olarak kullanılmış araç açık arttırma hizmeti sağlamaktadır. Ayrıca Türkiye'de fiyatlama modülü sayesinde şubeleri aracılığı ile Otomax.com üzerinden nihai kullanıcılardan nakit araç satın almaktadır. Amerikalı ortağımız Cox Automotive, dünyanın en büyük Online araç platformu olan Autotrader.com ile yine dünyanın en büyük açık arttırma şirketi olan Manheim markalarına sahiptir. Ayrıca Amerika'nın bir numaralı araç referans sitesi olan Kelley Blue Book (www.kbb.com) firmasının da sahibidir. Bunların haricinde geçtiğimiz ay 4 milyar USD bedel ile nakit olarak satın aldığı Dealer Track ile tüm dünyadaki yetkili satıcılara 360 derece hizmet veren bir kurum haline gelme gücünü yakalamıştır" dedi.

Tek görevinin Türkiye'deki tüm kullanılmış otomobillerin günlük fiyatlarını takip ederek, belirleyip sisteme giriş yapan 4 kişilik tecrübeli bir ekiplerinin olduğunu bilgisini veren H. Zafer Terzioğlu, "Arkadaşlarımız 1,5 yıldır Manheim satışlarını, bayilerimizin satışlarını, Online platformları ve tüm pazarı anlık takip ederek yüksek teknoloji ile kurulmuş sade ancak binlerce algoritmadan faydalanan sistemimize kaydetmektedirler. Özellikle bizim aylık 1.500 civarındaki çeşitliliği yüksek marka / versiyondan oluşan satışlarımız işimizi son derece yüksek doğrulukla yapmamızı sağlıyor" diye konuştu.

H. Zafer Terzioğlu, bu verileri pazarın profesyonel kullanıcılarına yakın zamanda açtıklarını dile

ederek, "20 yaş ve üstü eski teknoloji araçların CO2 (karbon dioksit) salımı 220 gr/km iken yeni nesil araçlarda ortalama oran 130 gr/km'dir. Eski araç parkımızın çevreye verdiği hasar ise 550 milyon ağacın bir yılda temizleyebileceği kadardır. Bu da 200 Belgrad Ormanı'na eşdeğer bir rakamdır. Avrupa'da hava kirliliğini temizlemek için araç başına harcanan rakam 8 bin 494 Euro'dur. Şu anda devlet bu rakamın yarısını dönüşüm için harcansa eski teknolojiye sahip birçok araç trafikten çekilebilecektir. Çevre için yapılabilecek en büyük desteğin bu olduğu kanaatindeyiz." diye konuştu.

OYDER Başkanı Z. Alp Gülan, Samsun Diyalog Toplantısı'nda yetkili satıcıların yaşadıkları zorlukları; Hedef Baskısı ve Değişkenler, Rekabet / Haksız rekabet, Fiyat Politikaları, Genişlemeyle artan Finans ihtiyacı, Kaliteli istihdam Teknolojiye uyum olarak özetledi.◀◀◀



getirerek, "3 farklı değeri 15 saniyede sağlıyoruz. Nakit satınalma fiyatımız ile yetkili satıcılarımız ister aracı derhal bize satabiliyor ve paralarını ertesi gün havale ile alıyor. İsterlerse tahmini açık arttırma fiyatından faydalanarak aracı 1 dakika içinde bizim 4.000'den fazla üyemizin fiyat teklifi verebileceği Online platformumuza yükleyebiliyor ve daha yüksek bir bedelle satabilme şansına sahip oluyor. Ya da isterse verdiğimiz Tahmini Perakende Fiyat bilgisi ile herhangi bir kullanılmış otomobili takasa olarak nihai kullanıcılara satmak konusunda elini güçlendiriyoruz.

Bunun haricinde pazardaki Buyback imkanlarını ve filo kiralama şirketlerinin gelecekteki tahmini araç bedellerini öngörebilmesi imkanını arttırmak amacıyla sistemimize RV değerlendirme fonksiyonunu ekleyeceğiz. 2016 Ocak ayı itibarı ile benzersiz bir RV fiyatlama hizmeti sağlamayı hedefliyoruz.

Sistemimiz 2000 – 2015 yılları arasında Türkiye'de satılmış tüm binek ve hafif ticari araçların %75'ini otomatik olarak fiyatlamaktadır. Kalan manuel fiyatlama için ise merkezi ekibimiz 7/24 destek vermektedir" diye konuştu. Sistemin işleyişi hakkında bilgi veren H. Zafer Terzioğlu, "Takasa gelen aracı satmak için www.manheimtakas.com üzerinden araç bilgilerini ve ekspertiz detaylarını girerek 15 saniyede fiyat alabiliyorsunuz. Sistem otomatik olarak 3 farklı fiyat alternatifi sunuyor; "Manheim Satınalma Teklifi", "Tahmini Açık Arttırma Fiyatı" ve "Tahmini Perakende Fiyatı". Bu fiyatları referans kabul edip her marka aracı takasa alabiliyorsunuz ve stoğunuzda tutmak istemezseniz de anında verilen Satınalma fiyatından Manheim'a satabiliyorsunuz." dedi.



Manheim Türkiye Genel Müdürü Zafer Terzioğlu

Manheim Türkiye Genel Müdürü H. Zafer Terzioğlu: "Manheim Takas'ta her zaman güncel fiyat bilgisi bulunmaktadır. Ayrıca Yetkili Satıcıların perakende satış performansını artırır ve ikinci el stoğunu azaltır, satışa dönme oranını pozitif etkiler, zaman ve maliyet yönetimi yapmasına yardımcı olur"



"Yetkili Satıcı Paketi" sahibinden.com

Sahibinden.com, OYDER Samsun Diyalog Toplantısı'nda Türkiye'de faaliyet gösteren otomotiv distribütörlerinden Yetkili Bayi/Yetkili Satıcı belgesine sahip olan Kurumsal Üyelerin yararlanabileceği paketin tanıtımını ilgili bilgiler verdi. Yeni Kurumsal Üyelik dünyasına geçmiş olan ve Yetkili Bayi/Yetkili Satıcı belgesine sahip üyeler Yetkili Bayi Paketi alabiliyorlar.

Yetkili Bayi olmanın en önemli avantajları; İlan detay "Kimden" kısmında "Yetkili Bayiden" ifadesi gözükmesi, Arama Sonuç Sayfası'nda Yetkili Bayi özel sekmesi olması, İlan detay ve mağaza sayfalarında marka amblemlerinin yer alması ve Arama sonuç sayfalarında "Yetkili Bayi" oldukları gözükmesidir.

Sahibinden.com, Yetkili Bayi Paketi kullanılarak verilen ilanların %36'ya kadar daha fazla gösterim aldığı görülmekte olduğunun bilgisini paylaştı.

Samsun Diyalog Toplantısı'nda bir sunum yapan Castrol ise şimdiye kadar ürettikleri en güçlü ve en yüksek performansı sağlayan yağı Castrol EDGE'nin motora maksimum performans sağladığını söyledi. Castrol EDGE, en yüksek basınç koşulları altında ve farklı motor devirlerinde bile motorun içindeki kritik parçaların birbirleriyle olan sürtünmesini azaltmada %35'e kadar daha güçlü olduğu değerlendirildi de yapıldı.