



OYDER, Denizli'de 21. Diyalog Toplantısı'nı gerçekleştirdi



OYDER Yönetim Kurulu Başkanı Z. Alp Gülan, Denizli'de düzenlenen OYDER 21. Diyalog Toplantısı'nda dünyadaki ve ülkemizdeki gelişmeleri değerlendirdi. Alp Gülan 2014 yılının yetkili satıcılar açısından çok zor bir yıl olduğuna işaret ederek, "Yıl sonundaki sürpriz ÖTV, faizler ve banka kredilerindeki artış, BDDK'nın yaptığı kredi düzenlemeleri ve genel olarak yatırımlardaki daralma, seçim belirsizlikleri sektöre olumsuz bir şekilde yansıdı. Sektör 2014 yılında yüzde 30'lara ulaşan bir daralma ile karşı karşıya kaldı. 11 ayın verilerine baktığımızda ise toplamda yüzde 14'lük bir küçülme gerçekleşti. Geçen yıl 11 aylık dönemde 723 bin adet olan pazar satışları, bu yıl 620 bin adet seviyesinde kaldı" diye konuştu.

Son iki aydır ticari araç kullanımında bir zorunluluk olan K1 belgesinin fiyatlarındaki indirimlerin hafif ticari araç satışlarına olumlu yansıdığına değinen Z. Alp Gülan, "Uzun bir dönemden sonra ilk defa hafif ticari araç satışlarında bir düzelmeye başladı. 2014 yılının ilk



OYDER YÖNETİM KURULU BAŞKANI Z. ALP GÜLAN

yarısı otomotiv sektörü için zorluklarla geçen bir dönem oldu” dedi.

Hafif ticari araçların kiralanabilmesi ile ilgili bir çalışma başlattıklarını dile getiren Z. Alp Gülan, konuyla ilgili olarak Ulaştırma Bakanlığı Kara Ulaştırma Müsteşar Yardımcısı Talat Aydın ile görüşme gerçekleştirdiklerini söyledi. Görüşmeler sonucunda olumlu gelişmelerin olacağını bilgisini verdi. OYDER Başkanı Gülan, “Özellikle hafif ticari araçların muayene sürelerinin artık teknik belge üzerinden değil de tescilden sonra başlaması konusunda da adımlar atarak belli bir mutabakata vardık. Yetkili satıcıların ya da sağlayıcıların stoğunda duran bir ticari aracın söz gelimi altı ay sonra müşteriye satışı gerçekleştiğinde muayeneye gitmesi gerekiyor. Bu açıdan muayene başlangıç sürecinin tescil ile başlaması konusunda mutabakat sağladık. Büyük bir ihtimalle kısa bir zaman dilimi içerisinde konuyla ilgili adımlar atılmış olacaktır” diye konuştu.

OYDER Başkanı Z. Alp Gülan, 'otomobil satışları artıkça cari açık artıyor' algısı üzerine değerlendirmelerde bulundu. Z. Alp Gülan, “Son yedi sekiz yıllık zaman dilimi içerisinde otomotivde ihracat ve ithalat dengesi açısından rakamlar incelendiğinde ortaya sektör lehine bir artı değer yaratmış durumdayız. Geçen yıl 325 milyon dolar fazlası olan otomotiv sektörü, bu yılı 2.7 milyar dolarlık bir fark ile kapatacak

gözüküyor. Yani sektörün tüm yaptığı ihracat ile ithalatı kıyasladığımız zaman sektörün ihracatta 2.7 milyar dolar fazla getirisi olduğunu görüyoruz. Artık yeniden bir ÖTV artışı olur ya da olmaz tartışmalarında tabloyu bu şekilde okumak gerekmektedir.

OYDER olarak kamu nezdindeki tüm girişimlerimizde bu konunun önemle altını çiziyoruz” dedi.

Dünya otomotiv sektörün gelişimine de değinen Z. Alp Gülan 2008 yılındaki dramatik daralmaya rağmen, bugüne kadar dünya otomotiv satışlarında yukarıya doğru bir ivmenin yakalandığı tespitini yaptı. Dünya otomotiv pazarında Türkiye'nin de içinde bulunduğu Doğu Avrupa'da bir daralma, Batı Avrupa'da ise bir düzelleme yaşandığına işaret etti. Z. Alp Gülan, Çin'in başlı başına büyük bir dev olmaya devam ettiğinin bilgisini verdi. Bunun yanı sıra BRIC ülkelerinde otomotiv pazarının inanılmaz bir şekilde büyüme eğilimi taşıdığını söyleyerek, “Yapılan tahminler 2018 yılında 100 milyon aracın üretilmesinin yanında bir o kadar aracında satılmasını öngörüyor. Bu rakamın sadece 30 milyonunun Çin'de üretilip satılması tahmin ediliyor” diyerek, bir yetkili satıcı olarak her yıl katlanarak büyüyen bir pazarı hayal dahi edemediklerini dile getirdi.

İç pazar yeterli değilse yeni yatırım da gelmiyor

Kuvvetli bir pazar oluşmamasının yatırımları da etkilediğine değinen Z. Alp Gülan, “Türkiye'ye son dönemde yatırım gelmiyor. Otomotiv yatırımcıları sürekli gelişerek büyüyen Çin ve Hindistan pazarlarına yatırım yapmayı tercih ediyorlar. Bu yüzden iç pazarımızın ÖTV artışlarıyla sürekli



dalgalandığı, K1, K2 SRC belgeleriyle hafif ticari araç satışlarının daraldığı bir ortamda yatırımcılar gelişen pazarları tercih ediyorlar. OYDER misyonu gereği bu konu üzerinde her platformda sesini duyurmaya çalıştı. Sonuç itibarıyla kamu yönetimi de bu durumu görmeye başladı, önümüzdeki dönemde iç pazarımızın kuvvetlendirilmesiyle ilgili çalışmaların hızlandırılmasını temenni ediyoruz” dedi.

Gerçek çevrecilik araçların karbon salınımının önlenmesinde yatıyor

Araçların son 20 yıl içerisindeki teknolojilerinin çok değiştiğine işaret eden OYDER Başkanı Z. Alp Gülan, “Geçmiş dönemin araçlarında 100 kilometre sabit hızla giden bir araç ani frenlemede 52 metrede durduğunda bu iyi bir frenleme sistemiydi. Günümüzde araçlarda duruş mesafesi 32-33 metrelere indi. Eski teknoloji araçlarda 1 kilometrede 220 gr karbon salınımı var. Yeni nesil araçlarda ise bu rakam 130 gr seviyesine düştü. Aradaki 90 gr’lık farkı ortalama 3,5 milyon adet araç ile çarptığımızda 550 milyon ağacın temizlemesi gereken karbon salınımı ortaya çıkıyor. 550 milyon ağaç, 200 adet Belgrad ormanına denk geliyor. İşte gerçek çevrecilik araçların karbon salınımının önlenmesinde yatıyor” dedi.

İstatistiklere göre Avrupa’da 20 yaşındaki bir aracın çevre kirliliği açısından yarattığı etkinin temizlenme bedelinin 8.494 Euro olduğu bilgisini verdi. Ekonomik ömrünü tamamlamış araçlar ile ilgili yapılacak sürekli bir uygulamanın, hem Türkiye’deki çevresel etkiye hem güvenlik, hem de ekonomik açıdan katkı sağlayacağını önemli olduğunun altını çizdi.

Kamu yönetiminin 2023 vizyonuna da değinen Z. Alp Gülan, “Şu andaki verilerle 2023 Strateji Belgesi’nde hedeflerin gerçekleşmesi konusunda bazı sapmalar olabilir. Kamu yönetimi de bu



İSTANBUL ANADOLU YAKASI AKTİF İŞ HUKUKU HAKİMİ İBRAHİM HALİL ŞUA

konuda çeşitli düzenlemeler yapıyor. Sektör olarak umudumuz 2023 hedeflerine doğru iyileştirmelerin gündemde olmasıdır” diye konuştu.

Yetkili satıcıların 5 milyon metrekarede 7 milyar dolarlık bir tesis yatırımına sahip olduğunu dile getiren Z. Alp Gülan Türkiye’de yetkili satıcıların 70 bin personel ile 400 bin kişinin dolaylı istihdamına katkı sağladığını söyledi. Türkiye’de 47 markanın yaygın bayilik ağını yürüten yetkili satıcıların otomotivde müşteriyle tek temas noktası olduğunu söyledi. Z. Alp Gülan, “Müşteri ile tek temas noktası olan yetkili satıcıların hayatı hep birilerini mutlu etmek ile geçmiştir. Ya müşteri ya da sağlayıcı memnuniyetini sağlamaktan yetkili satıcıların kendi memnuniyetleri hep geri planda kalmıştır” dedi.

İstanbul Anadolu Yakası Aktif İş Hukuku Hakimi İbrahim Halil Şua sektörü ilgilendiren, sözleşmelerin hazırlanması, fesih, ihbarname hazırlanması, kıdem ve ihbar tazminatı, fazla mesailer, satış ve servis hizmetleri konusunda bilgiler verdi. Sektörde özellikle iş hukuku konusunda bir çok hata yapıldığına dikkat çeken İbrahim Halil Şua, yetkili satıcıların davaya söz konusu olan konularda, 'nasıl olsa iş mahkemesinde kaybederiz' anlayışına sahip olduklarına işaret etti. İş hukuku konusunda yetkili satıcıların yaptıkları temel hatalara değindi. Basit önlemlerle haksız bir şekilde davaların kaybedilmesinin önüne rahatlıkla geçilebileceği konusunda bilgiler verdi. <<<

