



# OYDER, Trabzon Bölge Toplantısı gerçekleştirildi

Otomotiv Yetkili Satıcıları Derneği Yönetim Kurulu, geçmiş dönem yönetim kurulu Başkanı H. Şükrü İlusal'ın sağlık sorunları nedeniyle istifasının ardından Trabzon'da düzenlediği toplantıda Vedat İnciroğlu Başkanlığa seçildi. Otomotiv sektöründe son gelişmelerin değerlendirildiği "Diyalog" bölge toplantılarının 19'ncusu Trabzon'da gerçekleştirildi.

**K**aradeniz İşadamları Derneği KARGİD ve Otomotiv Yetkili Satıcıları Derneği OYDER'in işbirliği içerisinde düzenlediği 19. Diyalog Toplantısı Trabzon'da gerçekleşti.

Satış ve servis müdürlerine yönelik eğitim programıyla başlayan diyalog toplantıları, daha sonra tüm yetkili satıcı firmaların yönetim kurulu başkanları ve çalışanların katılımıyla devam etti.

2005/4 sayılı Grup Muafiyeti Tebliği Rekabet Kurumu araştırma raporu sunumu ve yeni tebliğin getirecekleri, yeni tüketici yasasının getirdikleri ve yetkili satıcılığa etkileri, madeni yağlar teknolojileri gibi konuların işlendiği programa ilgi yoğun oldu.

Programın açılış konuşmasını yapan KARGİD Otomotiv Sektör Kurulu Başkanı Ali Yaşar Bayram Türkiye Sanayiciler ve İşadamları Derneği Konfederasyonu üyesi KARGİD' in yapmış olduğu



OYDER Başkanı Vedat İnciroğlu, "OYDER; yetkili satıcılar için sağladığı faydaları artırmak, dertlerini ve beklentilerini ilgilileri ile paylaşmak ve kendi aramızda her zaman birlik ve beraberliği en üst seviyeye çıkartmak temel görevidir. Biz de Yönetim Kurulu olarak bu temel görevimizin bilinci ile faaliyetlerimizi ve odağımızı bu yöne çevireceğiz. Yönetimimiz önderliğinde başlattığımız bu hizmet yarışında aynı kararlılık ve aynı azimle çalışmaya devam edip sonuçlar üreteceğiz. Birlikten güç doğar ilkesinden yola çıkarak, yetkili satıcı dostlarımızdan devam eden bu süreçte bize olan güven ve desteklerini sürdürmelerini arzu ve talep ediyoruz" dedi.



**OYDER YÖNETİM KURULU BAŞKANI VEDAT İNCİROĞLU**



**KARGİD OTOMOTİV SEKTÖR KURULU BAŞKANI ve BAYRAM OTOMOTİV YÖNETİM KURULU BAŞKANI ALİ YAŞAR BAYRAM**

faaliyetler, üstlendiği sosyal sorumluluk projeleri, düzenlediği yurtiçi ve yurtdışı iş gezileri, organize ettiği eğitim, seminer, konferans ve panellerle örnek işadamı derneği olma vizyonunu sürdürdüğünü kaydetti.

Bayram, işletmelerin rekabet edebilmeleri için yeniliğe açık olmaları, teknolojiye ayak uydurmaları ve güçlerini bir araya getirerek işbirliklerine gitmelerinin zorunlu hale geldiğini belirterek, "Otomotiv satışlarındaki daralmanın %30larda seyrettiği şu günlerde bu zorunluluğu daha çok hissediyor ve yaşadığımız şu süreçte çeşitli tedbirler olarak bu daralmanın önüne geçmeye çalışıyoruz." dedi.

Otomotiv Yetkili Satıcıları Derneği OYDER Yönetim Kurulu Başkanı Vedat İnciroğlu ise otomotiv sektörünün ilk 5 ayda yüzde 25'lik bir daralma yaşadığına dikkat çekerek "Sektörümüzün toparlanması için hurda teşviğinin bir an önce gündeme alınması gerekliliği ortadadır. Avrupa'nın en genç nüfusuna sahip olan ülkemiz en yaşlı araç parkını barındırıyor. Hurda teşviği sektörümüze ivme kazandıracaktır" dedi.

İnciroğlu, kredilendirmedeki yüksek peşinatların ve vergi oranlarının da yeniden düzenlenmesini talep ettiklerini belirterek "Otomobil vergileri yüzde 70'lere varıyor. Kademeli olarak Avrupa seviyesine çekilmesi en büyük beklentimiz" diye konuştu.

Soru: Son 3 ayda otomobil satın almada başvurduğunuz kaynaklar nelerdir?

Tasit.com'un iş yapma biçimlerini son derece kolaylaştıran ve daha da profesyonelleştiren uygulamasını kullanmaya başlayan yetkili satıcılar, stok tutabiliyor, bir araç satın aldıklarında yaklaşık stok süresini görebiliyor, aracın ortalama fiyatına ulaşabiliyor ve tüm işlemlere online olarak her yerden erişebiliyorlar. Türkiye'de ikinci el otomobil sektörünün kurallarının çok da net olmadığını söyleyen Tasit.com CEO'su Birol Kabakoğlu, galeri ve bayilere ihtiyaç duydukları kurumsal altyapıyı onlara sağlayacak ve onların tüm günlük operasyonel ihtiyaçlarına cevap verecek bir sistem geliştiklerini açıkladı. Teknolojiye daha uzak duran bayilerin de yavaş yavaş dahil olduğu sistemle ilgili sorunlarda gereken eğitim ve destek de Tasit.com ekibi tarafından sağlanıyor. 150 binden fazla ilan, 13,3 milyon bireysel üyesiyle Tasit.com 81 ilde 5.000'in üzerinde galeri ve bayi ile çalışıyor.



## Tasit.com CEO'SU BİROL KABAKOĞLU

Otomotiv Yetkili Satıcıları Derneği Yönetim Kurulu Başkanı Vedat İnciroğlu, bayilerin sahip olduğu 1200 plazanın fiziki olarak yıllık 1 milyon adet araç satışı ve mevcut tüm araç parkına servis hizmeti verecek şekilde olduğunu da kaydederek "Bu yapılanmaya karşın karlılık düşük durumda. Üreticiler, distribütörler ve yetkili satıcılar bir araya gelerek bu konuyu çözüme kavuşturmalı veya yeniden yapılandırmalıdır" şeklinde konuştu.

### Otomotiv sektöründe düzenleme şart

İnciroğlu, otomotiv sektörü ile ilgili "Otomotiv sektörü, sanayisi, teknolojinin ülkeye transferi, istihdamı, dünya ile hem ticari hem bilimsel entegrasyonu, yan sanayisinin gelişimi ve ihracatıyla birçok noktada ülkemizin temel güçleri arasında en önemlisi durumundadır. Türkiye için belirlenen ve dünyada ilk 10 ekonominin içinde olmak için otomotiv sektöründe bir dizi önleme ihtiyacı vardır. Otomotiv politikaları özellikle vergi düzenlemeleri açısından sürekli değişkenlik göstermekte, devleti yönetenler

**OYDER Başkanı Vedat İnciroğlu, "Otomotiv sektörü; sanayisi, teknolojinin ülkeye transferi, istihdamı, dünya ile hem ticari hem bilimsel entegrasyonu, yan sanayisinin gelişimi ve ihracatıyla birçok noktada ülkemizin temel güçleri arasında en önemlisi durumundadır. Türkiye için belirlenen ve dünyada ilk 10 ekonominin içinde olmak için otomotiv sektöründe bir dizi önleme ihtiyacı vardır."**

ve bürokratlar hem sektörü hem de sektörün dünyadaki gelişimini yakından takip etmeleri bu açıdan çok önemlidir. Eğer ekonomik gelişme sağlanacaksa hem sanayimizi güçlendirmeliyiz hem de teknolojinin kullanımını arttırmalıyız. Otomotiv Strateji Belgesi ilk hazırlanmaya başlandığında bizlerde Otomotiv Perakendecileri adına görüşlerimizi aktarmıştık. Burada belirlenen 2023 yılı hedeflerine baktığımızda bugün 21,5 milyar USD olan ihracatın 75 milyar USD'ye çıkacağı, 1,2 milyon adet olan üretimin 4 milyona çıkacağı, bu üretimin 3 milyonunun ihraç edileceği, 1,5 milyon adetlik bir iç pazarın olacağı düşüncesi büyük heyecan yaratmıştı. Bu hedeflerin devam ettiğini düşünmekle beraber iç pazara yönelik yukarı yönlü vergi artışları bu düşüncemizi olumsuz etkiliyor" değerlendirmelerinde bulundu.

Otomotiv Yetkili Satıcıları Derneği Genel Sekreteri Özgür Tezer de Rekabet Kurumu Araştırma sonuçlarına değinerek "2006 yılından bu yana uygulanmakta olan blok muafiyeti kanunu yıl sonu itibarıyla bir kısım değişiklikler ile yerini yeni



**LEGAL HUKUK AVUKAT CİHAT BİNGÖL**

kanuna bırakacak. Rekabet Kurumu'nun yorumuna göre araç satış tarafında yeterli rekabet ortamının oluştuğu ancak servis hizmetleriyle yedek parça satışlarında yeterli rekabetin henüz oluşmadığı rapor ile açıklanmıştır. Bu kanunla otomotiv sektörünün ve yetkili satıcılık mesleğinin geleceği doğrudan etkilenecektir. AB mevzuatının aynen uygulanması durumunda bu kanunla; yetkili satıcı aynı bina veya plaza içinde bir araç olmadan çok markayı bir arada satamayacak. Bir diğer marka için ayrı bir bina veya bölünmüş plazalar gerekebilecek" diye konuştu.

#### **Tamirhaneler ile yetkili servislerin mücadelesi**

OYDER Genel Sekreteri Özgür Tezer Rekabet Kurumu'nun yetkili bakım servisleri ile bağımsız tamirhaneler arasında rekabet ortamının yeterince oluşmadığının düşünüldüğünü de belirterek "Bundan sonra yapılacak kanunda bağımsız tamirhanelerin rekabet gücünün artırılması bekleniyor. Bu durumda bakım ve onarımın yeterli kalitede yapılamayacağı öngörülüyor. Tüketicinin

**Otomotiv Yetkili Satıcıları Derneği Genel Sekreteri Özgür Tezer, Rekabet Kurumu araştırma sonuçlarına değinerek "2006 yılından bu yana uygulanmakta olan blok muafiyeti kanunu yıl sonu itibarıyla bir kısım değişiklikler ile yerini yeni kanuna bırakacak. Rekabet Kurumu'nun yorumuna göre araç satış tarafında yeterli rekabet ortamının oluştuğu ancak servis hizmetleriyle yedek parça satışlarında yeterli rekabetin henüz oluşmadığı rapor ile açıklanmıştır" dedi.**

alacağı hizmet sonucunda zarar göreceğini de düşünüyoruz" dedi.

Tezer, Rekabet Kurumu'nun motorlu taşıtlar sektör tebliğinde eşdeğer yedek parça tanımının yorumuna açık bir şekilde yer aldığını da sözlerine ekleyerek şöyle konuştu: "Örneğin Uzak Doğu'dan ithal edilen ve kalitesi son derece düşük ama sadece sertifikası olduğu için eşdeğer kabul edilen yedek parçalar özellikle sigorta sektörü tarafından kullanılmaktadır. Bu durum insan can ve mal güvenliği açısından sektör temsilcileri olarak bizleri endişelendiriyor. Eğer bu yedek parçalar doğru yerlerde doğru testler sonucunda orijinal ekipmana muadil ise burada bir sorun görmüyoruz ve hatta destekliyoruz. Bu konuda OYDER, gerek Bilim Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı gerekse de Rekabet Kurumu ile sürekli temas halindedir. Konunun sektörün önemli temsilcilerinden biri olan bizlerin görüş ve önerileri de dikkate alınarak çözüme ulaştırılacağı konusunda inancımız tamdır." <<<



**B**ugün dünya ölçeğinde rekabetçi ve başarılı işlere imza atmak artık sanıldığı kadar kolay ve görüldüğü kadar basit değil. Her geçen gün verimliliğin, maliyet analizinin, inovasyonun, Ar-Ge'nin, finans yönetiminin ve bunun gibi işletmelerin ihtiyacı olan tüm üretim ve yönetim modellerinin entegresinin zorlaştığı dünyamızda kalite üretmenin yanında yönetebilmenin de bir meziyet olduğunu hepimiz görüyoruz.

Kurucuları arasında yer aldığım ve Yönetim Kurulu Başkanlığı'nı üstlendiğim KARGİD ile 1994 yılından bu yana her sektörden işadamlarıyla birlikte bu vizyon ve hedefler doğrultusunda hareket ederek yurt dışı iş gezileri, sektörel konferanslar, seminer ve panellerin yanı sıra farklı ülkelerin büyükelçileri ile ülke tanıtım toplantıları düzenliyoruz.

Bugüne kadar yaptıklarımızın üzerine koyarak çalışmalarımıza hız kesmeden devam ederek sadece yurt içinde değil yurt dışında da önemli başarılarla imza atan, global dünya ekonomisine yön verebilecek enerjiyi kendisinde bulan üreten ve katma değer ortaya çıkaran işadamı portföyümüzle ülkemizi en ileriye taşıma amacımızı kararlılıkla sürdüreceğiz.

Geçtiğimiz Haziran ayı içerisinde OYDER ile



#### Ahmet Yaşar Altıntaş

1964 yılında Trabzon Akçaabat'ta doğan Ahmet Yaşar Altıntaş 1988 yılında kurduğu ilk şirketi ile başladığı ticaret hayatına bugün Yönetim Kurulu Başkanlığını yaptığı Altaş Grup bünyesindeki 12 firmayla devam ediyor.

Bünyesinde bulundurduğu şirketlerle üretime, ihracata ve istihdama sağladığı katkı ve pazardaki rekabet gücü ile bölge ekonomisinde önemli bir yere sahip olan Altaş Grup inşaat Mobilya lojistik ve tekstil gibi çok farklı alanlarda kurulu şirketleriyle her geçen gün biraz daha büyüyerek uluslararası bir boyut kazanmıştır.

Bölgesinde ihracat sıralamasında ilk 10 a girerek en çok ihracat yapan büyük kuruluşlar arasına adını yazdıran Altaş Group; müteahhitlikten, yapı malzemelerine, ihracattan lojistiğe, yapı kimyasallarından maden işlerine, enerji sektöründen emiyasallara ve ev tekstilinden mobilya ve doğal kaynak Suyu sektörüne kadar geniş bir yelpazede yaklaşık 355 personele istihdam sağlamaktadır.



## Karadeniz İşadamları Derneği (KARGİD) Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Yaşar Altıntaş: "Ülkemizi en ileriye taşıma amacımızı kararlılıkla sürdüreceğiz"

birlikte Karadeniz'in otomotiv devlerini bir araya getirerek 19. OYDER Diyalog toplantısını gerçekleştirdik. Yetkili servislerin satış ve servis müdürlerine yönelik eğitim programıyla başlayan daha sonra tüm yetkili satıcı firmaların Yönetim Kurulu Başkanlarının katılımıyla devam eden toplantılar gün boyunca devam etti.

Çatısı altında yer alan 900'den fazla otomotiv yetkili satıcısını temsil eden OYDER'in üstlenmiş olduğu misyon ve vizyonu bakımından geldiği noktayı takdir ediyorum. Sizlerin de bildiği gibi otomotiv sektöründeki işletmelerin rekabet edebilmeleri için yeniliğe açık olmaları, teknolojiye ayak uydurmaları ve güçlerini bir araya getirerek işbirliklerine gitmeleri bir kez daha zorunlu hale gelmiştir.<<<

OYDER, Trabzon'da basınla buluştu

# Otomobil yetkili satıcılarından yeni düzenleme isteği

**OYDER Yönetim Kurulu Başkanı Vedat İnciroğlu, " Satışımız kısıtlandığı, sektör yavaşladığı zaman tesislerimiz büyük sıkıntı çekmektedir. Bu anlamda hurda teşviki, vergi düzenlemesi, kredilerdeki peşinat oranının bir an önce düzenlenmesini talep etmekteyiz" dedi.**

İnciroğlu, bir otelde düzenlediği basın toplantısında, 52 distribütörün ürünlerinin dağıtımını yapan bir ağa sahip, perakendeciye direkt temas eden tek noktanın derneği olduklarını belirtti.

Türkiye ekonomisi ve sektörlerinin kötü bir dönemden geçtiğini savunan İnciroğlu, "Sektörümüz, Türkiye ekonomisinin en ufak dalgalanmasında, inşaat ile birlikte aşağı yukarı en çok etkilenen sektörlerden biri. O anlamda Tüketici Güven Endeksinde dayalı bir grafik bizleri son derece etkilemektedir. Bunun yanı sıra sektörel bazda Avrupa seviyesinde kanunlara, ilerleme-

lere sahip olmadığımız, hükümet ve devlet düzenlemeleri olmadığı için büyük sıkıntılar çekmekteyiz" diye konuştu.

Türkiye'nin, Avrupa ülkeleri içinde en genç nüfusa sahip ülke olduğunu ifade eden İnciroğlu, "Bunun yanı sıra en yaşlı araç parkına sahibiz. Büyük bir tezatlık var. Onun için de araç parkını gençleştirmek, sektörün tekerinin dönmesi ve önünün açılması için çok önemlidir. Bu anlamda hükümetimizden, devletimizden sürekli olabilecek şekilde hurda teşvikinin yürürlüğe girmesini ve planlanmasını istemekteyiz" dedi.

Yeni çıkan kredilerdeki peşinat yüksekliğinin sektöre çok büyük yavaşlama getirdiğini ifade eden İnciroğlu, bu düzenlemenin de en kısa zamanda yapılmasını temenni ettiklerini söyledi.

Cumhurbaşkanlığı seçimine de değinen İnciroğlu, şöyle devam etti: "Önümüzdeki cumhurbaşkanlığı seçiminin ülkeyi temsil edecek ve halkı kucaklayacak vaziyette hayırlar getirmesini diliyoruz. Çünkü hakikaten sektörümüz dahil, ekonomiyi büyük oranda durdurmuş vaziyette. Güven endeksinde bakarsak kriz dönemlerinde, belirsizlik dönemlerinde güven endeksimiz düşüyor. Güven endeksi düşünce alımlar devamlı erteleniyor. Yatırımlarımız, organizasyonlarımız büyük, masraflarımız çok. Satışımız kısıtlandığı, sektör yavaşladığı zaman tesislerimiz büyük sıkıntı çekmektedir. Bu anlamda hurda teşviki, vergi düzenlemesi ve kredilerdeki peşinat oranının bir an önce düzenlenmesini talep etmekteyiz." <<<



# OYDER OTOMOTİV PERAKENDECİLİĞİNİN SORUNLARINI TARTIŞMAYA AÇIYOR

OYDER, Trabzon'da düzenlediği Bölge Toplantısı ile bir ilki de hayata geçirdi. Her Bölge Toplantısı'nda alışlagelmiş yoğun programa bir ek daha yaparak bizzat yetkili satıcılıklarda çalışmakta olan yöneticilerle sektörün sorunlarını ve çözüm önerilerini tartışmaya açtı.

Trabzon Bölgesinde faaliyet gösteren yetkili satıcılardan gelen katılımcılarla serbest tartışma esasına göre sektörün çözüm bekleyen dertleri ve bu dertlere karşı çözüm önerilerini tartıştık. Özellikle karsızlık sorunu üzerinde durulan toplantıda, katılımcılar ayrıca insan kaynakları tedariği, denetimdeki farklı uygulamalar ve müşteri sadakati konuları üzerine yoğunlaştılar.

Yaklaşık 4 saat süren toplantıda ortaya çıkan gerçek sorunlar ve bu sorunları ortadan kaldırmaya yönelik çözüm önerilerini önümüzdeki sayıda detaylı olarak paylaşacağız. Ancak bu uygulamanın sektörün emekçilerinin seslerini duyurmak açısından çok değerli olduğundan hareketle her Bölge Toplantısı'nda tekrarlanması kararındayız. Sektörümüze çok değer katacağına inandığımız bu serbest tartışma ortamlarını bundan sonra gideceğimiz her bölgede çalışanların katılımına açacağız.

Önümüzdeki sayıda detaylarla yeniden bir arada olmak dileğiyle,

**OYDER**  
**Çınar Noyan**

